



RASAM
ENTERPRISE RESOURCE PLANNING



کاتالوگ تخصصی

ماژول فروش و مشتریان

حلقه اتصال بازار به زنجیره تولید و تامین

www.RasamERP.com



همانطور که سیستم خرید و تدارکات از جمله موارد مورد نیاز برای حاکمیت راهکارهای جامع بر ورودی سازمانها می باشد، سیستم فروش نیز رسالت اصلی سازمانها که فروش و درآمدزایی و ارائه محصولات شرکت به مشتریان می باشد را تحت کنترل در آورده و گزارشات متنوع مورد نیاز را ارائه می نماید. این سیستم ارتباط یکپارچه ای با سیستم هایی مانند تولید، انبار، حسابداری و قرارداد دارد و امکان دسترسی آسان به اطلاعات سفارشات فروش و وضعیت مالی طرف تجاری را فراهم می نماید. در سیستم مدیریت فروش و ارتباط با مشتری رسام این قابلیت وجود دارد که به صورت گردشی فرایندهای متفاوت فروش و پیش فاکتور مانند فروش قراردادی، خدماتی، خرید جهت فروش، خدمات پس از فروش و ... پیاده سازی گردد.

قابلیت های عمده

- پشتیبانی از فروش انواع خدمات و فروش های ارزی و ریالی
- ارسال و ارائه گزارشات منظم مالی مربوطه به بخش مالی
- ثبت دقیق فاکتور فروش و وضعیت تسویه
- ردیابی اقلام با توجه به شماره سریال آنها
- ثبت کلیه سوابق و ارائه گزارشات تحلیلی
- تعیین گارانتی و یا وارانتهی بودن اقلام
- مدیریت تسویه فاکتورهای فروش
- امکان چاپ سریال در فاکتور فروش
- پیش بینی فروش ماهیانه و سالیانه
- پشتیبانی از مدیریت اعتبار مشتریان
- کنترل مبلغ فروش با بهای تمام شده
- امکان تهیه فایل خرید و فروش فصلی
- صدور اتوماتیک اسناد حسابداری فروش
- امکان مدیریت پیش فاکتور های منقضی شده
- پشتیبانی از انواع فاکتورهای رسمی و غیر رسمی
- ثبت فاکتور های فروش سیستم خدمات پس از فروش
- امکان ثبت تخفیف درصدی به صورت اتوماتیک و دستی
- امکان تعیین اعتبار و تاریخ اعتبار برای هر مشتری و کالا
- مدیریت فروش بر اساس برنامه سازمان، برنامه تولید و قرارداد
- ارتباط با سامانه مودیان جهت ثبت و اعلام فاکتور های فروش
- امکان ثبت انواع فروش، حوزه های فروش و نحوه های فروش و بهره بردار
- نمایش هشدارهای مربوط به مانده های منفی قرارداد و برنامه های فروش
- امکان پیش بینی منابع و مصارف از طریق آنالیز هزینه در دریافتی های پیش فاکتور
- امکان تهیه فایل گزارش خرید و فروش فصلی مطابق با استانداردهای اداره دارایی و مالیات
- مدیریت کیفیت در فرایند توزیع و فروش امکان ثبت قیمت فروش براساس ارزشهای متفاوت
- امکان تعدیل حساب مشتری در شرایطی که به هر دلیلی به اصلاح حساب مشتری نیاز است
- امکان پیگیری از وضعیت مالی هر پیش فاکتور و فاکتور از طریق ارتباط موثر با مازول خزانه داری
- امکان ثبت گزارش کار برای هر فاکتور/پیش فاکتور فروش از طریق ارتباط موثر با مازول کنترل پروژه
- امکان فراخوانی فاکتور از حواله انبار، سفارش مشتری، پیش فاکتور قرارداد فروش و یا حتی بصورت مستقیم
- امکان چاپ های متنوع از فاکتور ها و پیش فاکتور ها، ارزی-ریالی و به صورت جدا و هم زمان به صورت اتوماتیک
- مدیریت فرآیند فروش با توجه به کنترل واریزی پیش فاکتور، کنترل موجودی انبار در پیش فاکتور، کنترل تاییدیه مشتری
- امکان ایجاد همزمان کدینگ اقلام در سیستم مهندسی محصول و ثبت در پیش فاکتور/فاکتور فروش از طریق فایل اکسل
- برنامه ریزی اجرای پیش فاکتور (زمان بندی تحویل، زمان بندی دریافتی ها بر اساس سرفصل، آموزش، خدمات پس از فروش)
- تنظیمات چاپ به صورت دلخواه (تنظیم امضاهای مختلف، مراکز مختلف) به صورت اتوماتیک و امکان شخصی سازی چاپ ها



گزارشات



- امکان شخصی سازی انواع گزارش ها براساس مشتری، طبقه کالا، انواع فرایندهای فروش و ...
- گزارش مدیریتی به صورت داشبورد (از جمله گزارشات فروش ماهیانه، سالیانه و...)
- گزارش از گردش کار یک مشتری یا تمام مشتریان در دوره زمانی خاص
- گزارش نمودار برگشت از فروش بر مبنای تاریخ یا کالا
- گزارش از قیمت گذاریهای انجام شده بر روی کالا
- گزارش از پیش فاکتورها با فیلترهای مختلف
- گزارش نمودار فروش بر مبنای تاریخ یا کالا
- گزارش از فاکتورها با فیلترهای مختلف
- گزارشات خرید و فروش فصلی
- گزارش سریال و گارانتی اقلام

ارتباط با سایر سیستم ها





رسام، زیرساخت یکپارچه مدیریت سازمان‌های رو به رشد ERP

نرم‌افزار برنامه‌ریزی منابع سازمانی (ERP) رسام، فراتر از یک ابزار نرم‌افزاری، یک بستر مدیریتی دانش‌بنیان است که برای یکپارچه‌سازی تمام فرآیندهای کسب‌وکار شما طراحی شده است. ما در رسام، داده‌های پراکنده سازمان شما را به دانش تصمیم‌گیری تبدیل می‌کنیم تا بتوانید سریع‌تر، دقیق‌تر و هوشمندتر عمل کنید.

هوش مدیریتی



تبدیل داده به بینش. داشبوردهای مدیریتی و گزارش‌های تحلیلی در لحظه (Real-time) نبض سازمان را در اختیار مدیران ارشد قرار می‌دهد تا پیش‌دستانه تصمیم بگیرند.

تکنولوژی مقیاس‌پذیر



طراحی شده برای رشد. معماری مدرن رسام به شما اطمینان می‌دهد که با توسعه سازمان و افزایش حجم داده‌ها، سیستم همچنان چابک و پاسخگو باقی می‌ماند.

یکپارچگی حقیقی



در اکوسیستم رسام، تمام واحدها با یک زبان مشترک صحبت می‌کنند و تغییر در یک بخش بلافاصله در کل سیستم منعکس می‌شود.

پوشش کامل زنجیره ارزش سازمان شما

- مدیریت مالی
- مدیریت بازرگانی
- مدیریت سرمایه انسانی
- مدیریت تولید و عملیات
- مدیریت زنجیره تأمین و لجستیک
- مدیریت فروش و ارتباط با مشتری

 (021) 91305192

 09124884328

 info@rasamerp.com

 www.rasamerp.com